



Modelo de Negocios del Consultor Independiente

ESPAÑOL - EEUU

Actualizado Noviembre 2024

NATURE'S SUNSHINE OFRECE DOS OPORTUNIDADES DE INGRESOS DISTINTAS A TRAVÉS DE NUESTRO MODELO DE NEGOCIO DE CONSULTORES Y NUESTRO PLAN DE PARTICIPACIÓN DE CLIENTES. LOS CONSULTORES SON AUTOMÁTICAMENTE ELEGIBLES PARA PARTICIPAR EN AMBOS.

GANAR CON NATURE'S SUNSHINE

Nature's Sunshine te ofrece muchas maneras de ganar como Consultor Independiente:

1. Recibe Comisiones cuando los Consultores Independientes de tu línea descendente compran productos.
2. Hasta 20% de Comisiones* en compras de Clientes hechas por personas referidas por TUS Consultores Independientes o Clientes.
3. Hasta 5% de Comisiones* en compras de Clientes hechas por personas referidas por los Clientes en los grupos de TUS Consultores Independientes.
4. Compra productos con descuento de Consultor Independiente y revéndelos a precio minorista.

*NOTA: Las Comisiones se pagan a todos los Consultor Independientes activos basado en las ventas de los Clientes a los que refieren personalmente.



BENEFICIOS ADICIONALES PARA LOS CONSULTORES

Los Consultores Independientes de Nature's Sunshine también pueden obtener beneficios, incentivos y otras oportunidades, como:

- Cumbres anuales
- Eventos regionales
- Viajes de incentivo
- Ofertas y descuentos
- Promociones y ofertas a corto plazo
- Comisiones y reconocimiento por avance de rango
- ¡Envío gratis dos veces al mes!

CÓMO SE TE PAGA

La calificación para los beneficios, como Comisiones, siempre comienza con compartir o comprar y revender productos. A cada producto se le asigna un valor llamado Volumen de Compra (PV), que se basa en el precio del producto y se publica en la lista de precios. Los pagos de Comisiones se calculan por cada venta del Consultor Independiente basado en 3 cosas:

1. El PV de la venta.
2. Si los Consultores Independientes directamente vinculados al Consultor Independiente que compra califican para recibir pago este mes.
3. El número de niveles de beneficiarios calificados entre el Consultor Independiente de línea ascendente y la compra.

CALIFICACIÓN DE RANGO

Tu calificación de rango se determina cada mes en función de tres cosas:

1. Su volumen de grupo (GV): el PV total de sus compras + las compras de los clientes que usted refirió.

$$\text{GV} = \text{Tu PV} + \text{El PV de Todos los Clientes}$$

- El primer rango solo requiere un GV de 150, todos los demás rangos requieren un GV de 300
- NO se requiere una compra personal
- Incluye el PV de los clientes referidos por SUS clientes

2. Sus consultores senior de primer nivel: Consultores Independientes que usted ha recomendado personalmente.

$$\text{TOV} = \text{Tu PV} + \text{El PV de todos los Consultores y Clientes en toda la línea descendente}$$

- Un "Consultor Senior" tiene un GV de al menos 150 y un TOV de al menos 300.
- ¡Ningún rango requiere más de seis (6) Consultores Senior!

3. Su Volumen Organizacional Total (TOV): el PV total de sus compras personales + las compras de todos los clientes y Consultores Independientes de su organización.

- El primer rango solo requiere un TOV de 300
- Los rangos superiores requieren más TOV, hasta 1 millón

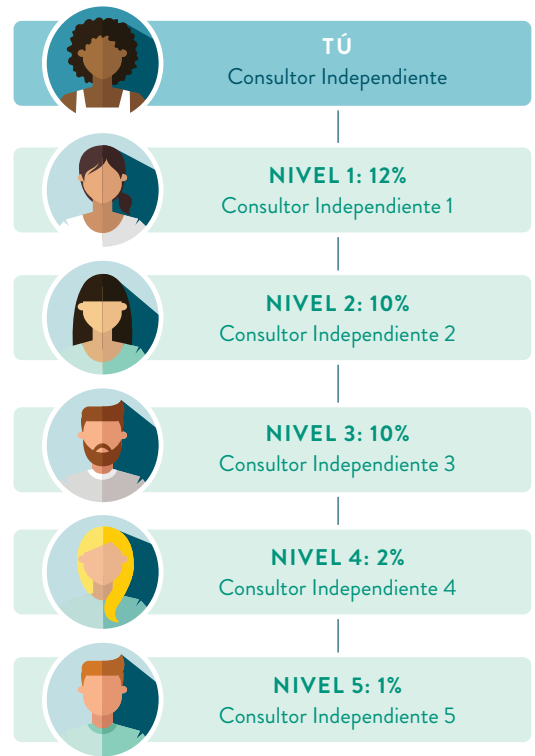


TABLA DE COMISIONES DE RANGO/CALIFICACIÓN

RANGO	VOLUMEN DE GRUPO (GV)	CONSULTORES SENIOR DE PRIMER NIVEL	TOV/MES	REGLA DE BALANCE*
Consultor Senior	150	—	300	—
Director	300	1	1,000	—
Director 2K	300	1	2,000	—
Director 3K	300	2	3,000	—
Director 6K	300	2	6,000	—
Ejecutivo 12K	300	3	12,000	1,200
Ejecutivo 25K	300	4	25,000	5,000
Ejecutivo 50K	300	5	50,000	12,500
Presidencial 100K	300	6	100,000	25,000
Presidencial 200K	300	6	200,000	50,000
Club Presidencial 500K	300	6	500,000	125,000
Club Presidencial 1M	300	6	1,000,000	250,000

*Regla de Balance: el TOV total de todos los líderes de primer nivel en la línea descendente de un Consultor sin contar al líder mas grande.

RECIBE PAGO DE ACUERDO A TU RANGO

RANGO	NIVEL 1	NIVEL 2	NIVEL 3	NIVEL 4	NIVEL 5
Consultor Senior	12%	—	—	—	—
Director	12%	10%	—	—	—
Director 2K	12%	10%	—	—	—
Director 3K	12%	10%	10%	—	—
Director 6K	12%	10%	10%	—	—
Ejecutivo 12K	12%	10%	10%	2%	—
Ejecutivo 25K	12%	10%	10%	2%	—
Ejecutivo 50K	12%	10%	10%	2%	1%
Presidencial 100K	12%	10%	10%	2%	1%
Presidencial 200K	12%	10%	10%	2%	1%
Club Presidencial 500K	12%	10%	10%	2%	1%
Club Presidencial 1M	12%	10%	10%	2%	1%

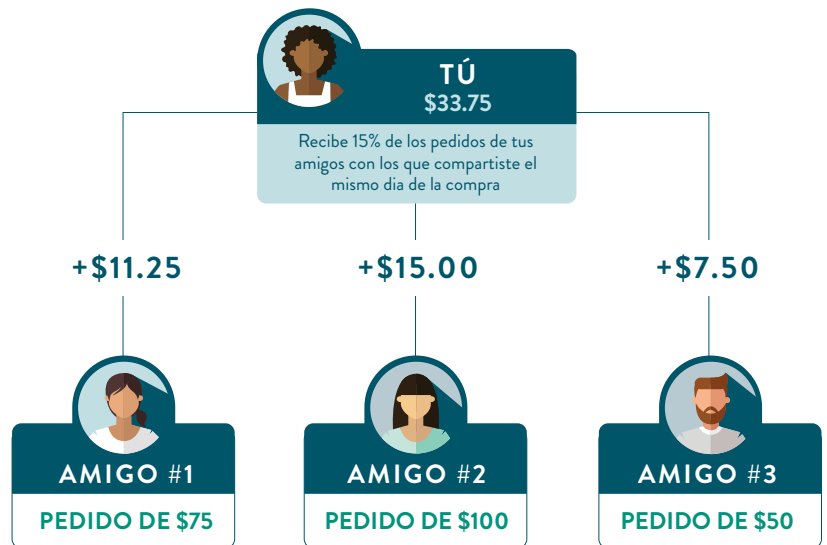
NOTA: De acuerdo a las reglas del Plan, los Consultores ganan sus Comisiones en el mes actual basado en el rango logrado en el mes previo. Esto le permite a Nature's Sunshine calcular y pagar recompensas rápidamente sin tener que esperar hasta finales del mes actual.



GANAR COMISIONES DE TUS CLIENTES

Los Consultores Independientes son elegibles para ganar cuando comparten con clientes, o cuando las personas en su línea descendente comparten. Cada vez que compartes y un cliente compra, se crea un enlace entre tú y tu cliente. Así que cada vez que el cliente vuelve a hacer una compra, tú eres recompensado.

Tus amigos reciben 25% de descuento de su primer pedido. Tú recibes 15% del total de su pedido.



OBTÉN COMISIONES CUANDO TU LÍNEA DESCENDENTE COMPARTE

Cuando un cliente hace una compra, se le paga hasta a 3 personas: la persona que compartió con el cliente y dos Consultores Independientes de la línea ascendente basado en su elegibilidad. Como Consultor Independiente, ganas Comisiones cuando tus clientes compran o comparten.

NOTA: La elegibilidad es basada en el rango. La calificación para pagos el mismo día es basada en el rango. La calificación para recibir Comisiones a fin de mes es basada en el rango y en las ventas de clientes nuevos.

TABLA DE COMPARTIR CLIENTES DEL CONSULTOR INDEPENDIENTE

PERSONA	PAGO	CUÁNDO/CÓMO
Compartidor	15% de la compra ¹	Calculado el Mismo Día
Consultor 1 de Línea Ascendente (Consultor Senior o Superior)	Hasta 20% del PV	Hasta 15% calculado el mismo día ² 5% a fin de mes ³
Consultor 2 de Línea Ascendente (Director 3K o Superior)	5% del PV	5% el mismo día

1. Los Consultores Independientes pueden elegir recibir esta recompensa en efectivo o crédito de productos. Se calcula al 15% del costo final de la compra, en moneda local, antes de los cargos de envío e impuestos.
2. Consultores Senior ganan 10% y los Directores 2K (o más alto) califican para el 15%.
3. El 5% adicional se paga si el Consultor Independiente Ascendente patrocina personalmente a clientes nuevos que realicen pedidos de \$200 o más durante el mes.

TABLA DE PRECIOS POR VOLUMEN

TAMAÑO MÍNIMO DEL PEDIDO	DESCUENTO DEL PRECIO AL CONSULTOR INDEPENDIENTE	FACTOR DE DESCUENTO DEL PV PARA CÁLCULO DE COMISIONES
\$500	10%	0%
\$750	15%	20%
\$1,000	20%	33%
\$2,000	30%	66%

Nature's Sunshine se distingue al permitir a los Consultores Independientes tener inventario y exhibir productos en un entorno minorista. Los descuentos publicados anteriormente permiten a estos minoristas mantener márgenes de beneficio similares a los proveedores de productos de la competencia que no son de empresas multinivel. Para facilitar esto, los montos del PV de las compras que reciben un 15% de descuento (o más) se reducen como se describe anteriormente, para fines del cálculo de las Comisiones de línea ascendente. Sin embargo, para efectos de calificación de todas las líneas ascendentes, se otorga PV completo.

TÉRMINOS CLAVE

ACUERDO DE MEMBRESÍA

Es el contrato vinculante entre el Consultor Independiente y Nature's Sunshine, que rige la membresía del Consultor Independiente e incluye la Solicitud de Consultor Independiente, el Plan de Compensación de Nature's Sunshine y las Políticas de Nature's Sunshine.

COMISIÓN

Las Comisiones ganadas por un Consultor Independiente por las compras de su línea descendente se considera una comisión (es decir, una compensación para no empleados).

COMPARTIDOR

El Cliente o Consultor Independiente que inicialmente refirió a un individuo a Nature's Sunshine y está vinculado a la cuenta del individuo referido.

COMPRESIÓN DINÁMICA

Cuando un Consultor Independiente realiza una compra, pagaremos a cinco Consultores Independientes en la línea ascendente del comprador. En cada nivel, estas personas deben cumplir con ciertos requisitos de rango para ser elegibles para las Comisiones. Cuando un Consultor Independiente en la línea ascendente del comprador no cumple con el requisito de rango para su nivel de pago, él, y cualquier otro Consultor Independiente por encima de él que no cumpla con el requisito de rango, se omiten hasta que encontremos un Consultor Independiente calificado para pagar las Comisiones de ese nivel. De esta manera, nos aseguramos de que siempre se den Comisiones a cinco personas cuando un Consultor Independiente hace un pedido. Además, siempre que cumplas con los requisitos de rango, esta característica te permite recibir Comisiones en múltiples niveles de tu organización más allá de tu quinto nivel.

CONSULTOR INDEPENDIENTE

Una persona vinculada a otro Cliente o Consultor Independiente de Nature's Sunshine que haya aceptado los términos y condiciones del Acuerdo de

Membresía y haya pagado su cuota anual de membresía para participar en la oportunidad de ganancias de Nature's Sunshine. Los Consultores Independientes reciben precios con descuento (25% de descuento sobre el precio minorista), pueden formar un equipo y pueden ganar comisiones de su línea descendente.

MODELO DE NEGOCIOS DEL CONSULTOR INDEPENDIENTE

El modelo de pago utilizado cuando un Consultor Independiente realiza una compra, pagando a cinco Consultores Independientes elegibles en la línea ascendente del comprador. El desglose del pago por nivel es el siguiente:

- 12% en el primer nivel - debe tener el rango de Consultor Independiente Senior o superior para ser elegible
- 10% en el segundo nivel - debe tener el rango de Director o superior para ser elegible
- 10% en el tercer nivel: debe tener el rango de Director 3K o superior para ser elegible
- 2% en el cuarto nivel: debe tener el rango de Ejecutivo 6K o superior para ser elegible
- 1% en el quinto nivel: debe tener el rango de Ejecutivo 50K o superior para ser elegible

CONSULTOR SENIOR

Un Consultor Independiente de Nature's Sunshine que acumule 150 de Volumen de Grupo y 300 de Volumen Total de la Organización en un mes calificará para el rango de Consultor Independiente Senior. Para subir de rango, un Consultor Independiente debe tener de 1-6 Consultores Independientes Senior en su primer nivel y cumplir con los demás requisitos del rango.

CUOTA DE MEMBRESÍA

La cuota anual que le permite a un individuo el derecho a distribuir productos, participar en el Modelo de Negocios de Consultor Independiente, recibir un 25% de descuento en compras y la oportunidad de ganar comisiones de su línea

descendente. Los Consultores Independientes obtienen acceso a la oficina virtual del sitio web de Nature's Sunshine y a la Plataforma de Aprendizaje (LMS, por sus siglas en inglés). También reciben privilegios de envío exclusivos y pueden participar en programas de bonificación y otros incentivos. Las membresías están activas durante 12 meses y deben renovarse cada año.

CUOTA DE RENOVACIÓN

Para extender la membresía activa por 12 meses y seguir siendo elegible para los beneficios de Consultor Independiente, los Consultores Independientes deben pagar una cuota de renovación antes de la fecha límite indicada. De forma predeterminada, las membresías se renuevan automáticamente cada año y se cobra automáticamente la cuota de renovación correspondiente. Para obtener más información o revisar la configuración de su cuenta, los Consultores Independientes pueden visitar nuestro sitio web o comunicarse con Servicio al Cliente.

DESCUENTO

Una reducción porcentual del precio minorista, o precio estándar del cliente, de un producto o productos debido a un cupón, oferta, programa u otra calificación. Los Consultores Independientes reciben automáticamente un descuento del 25% en todas las compras. Los pedidos más grandes pueden calificar para descuentos adicionales de hasta el 30%.

KIT DE BIENVENIDA

Un Cliente que se convierte en Consultor Independiente recibe un Kit de Bienvenida que contiene información del producto, herramientas para compartir y cupones de envío para ayudarle a comprender el negocio y comenzar a crecer.

PLAN DE COMPARTIR DE CLIENTES

Este es el modelo de Comisiones utilizado cuando un Cliente realiza una compra, pagando hasta a tres personas. Estas personas incluyen al Compartidor (la persona que inicialmente refirió al Cliente y a quien está vinculado el Cliente comprador) y los dos primeros Consultores Independientes de línea ascendente elegibles.

No hay ningún costo o requisito de compra para participar en el Plan de Compartimiento de Clientes. Para ser elegible para el pago, el Compartidor debe haber realizado una compra personal o hecho una referencia en los últimos 90 días. El primer Consultor Independiente de línea ascendente debe tener el rango de Consultor Independiente Senior o superior para ser elegible para Comisiones. El segundo Consultor Independiente de línea ascendente debe tener el rango de Director 2K o superior para ser elegible para el pago. Si alguna persona no está calificada por actividad o rango, se pierde la Comisión. Consulta la Tabla de Compartir de Clientes en la página 4 para ver más detalles.

PROGRAMA DE COMISIONES POR REFERENCIAS

Los Consultores Independientes y los Clientes son elegibles para ganar Comisiones al referir a otros clientes a Nature's Sunshine. Las ganancias son basadas en el costo del producto en moneda local y son calculadas dentro de 30 minutos. Adicionalmente a la persona que refirió al Cliente, dos Consultores Independientes de la línea ascendente pueden también recibir Comisiones.

RANGO

Un nivel de liderazgo otorgado a un Consultor Independiente cada mes basado en las ventas de sus Clientes, las ventas de Consultores Independientes de primer nivel y las ventas totales de su línea descendente en el mes anterior. Los rangos son una característica del Plan de Consultor Independiente y no están disponibles para Clientes. El avance de rango califica a los Consultores Independientes para recibir

comisiones de más niveles de su línea descendente. Para más detalles ve la Tabla de Comisiones Rango/Calificación en la página 3. Los requisitos de rango se han diseñado para crear un camino accesible para las personas que buscan aumentar su compromiso con Nature's Sunshine. Los rangos se han categorizado en varias agrupaciones, siendo el Volumen Organizacional Total (TOV) un factor clave.

REFERIDOS

Los referidos son la manera de agregar nuevos Clientes y Consultores Independientes a tu línea descendente. Cuando alguien usa un enlace que tú le diste utilizando nuestras nuevas herramientas digitales para realizar una compra, es vinculado a tu cuenta como un nuevo Cliente. Alternativamente, los nuevos clientes pueden ingresar manualmente el núm. de identificación de un Cliente o Consultor Independiente existente cuando hacen su pedido original para unirse a la línea descendente de un individuo.

REGLA DE BALANCE

Para mantener o avanzar de rango, comenzando en Ejecutivo 12K, una parte predeterminada del requisito de TOV de un Consultor Independiente debe provenir de fuera de la línea descendente del Consultor Independiente de primer nivel más grande. Este requisito de TOV de la Regla de Balance se expresa como un monto acumulado mensual, y todos los demás Consultores Independientes de primer nivel y Clientes de tu grupo contribuyen a este requisito. Esto fomenta tanto la amplitud como la profundidad dentro de tu organización, al tiempo que promueve la estabilidad de tu organización en general.

SUSCRÍBETE Y GANA

Los productos comprados a través de Suscríbete y Gana reciben un descuento adicional (25% para Clientes y 30% para Consultores Independientes) y envío gratis. La entrega se puede programar a intervalos regulares (cada mes, cada dos meses, cada seis meses, etc.), pero se limita a un (1) autoenvío por mes. La suscripción se puede pausar o cancelar en cualquier momento.

UNINIVEL

El nuevo Modelo de Negocios del Consultor Independiente se describe en términos de la industria como un plan uninivel. Esto significa que cada Consultor Independiente que compra dentro de tu organización, independientemente de su rango, se considera como un nivel individual para fines de cálculo de comisiones.

VOLUMEN DE COMPRA (PV)

La cantidad de volumen asignada a un producto. El Volumen de Compra se utiliza para determinar el Volumen de Grupo de una persona y el Volumen Total de la Organización cada mes para fines de rango, y la mayoría de las comisiones se calculan usándolo. Las cantidades de PV de productos similares en cada país donde opera Nature's Sunshine son similares, lo que permite una verdadera integración y oportunidad global.

VOLUMEN DE GRUPO (GV)

La suma del PV de todas las compras personales combinada con la suma del PV de todas las compras realizadas por todos los Clientes que están vinculados directamente a ti dentro de un mes determinado. No incluye los Consultores Independientes que están vinculados a ti o los Clientes de sus organizaciones.

VOLUMEN TOTAL DE LA ORGANIZACIÓN (TOV)

La suma del PV de todas las compras personales combinadas con la suma del PV de todas las compras realizadas por todos los Clientes y Consultores Independientes de TODA tu línea descendente dentro de un mes determinado.